

IN DATA 11/11/22 CERTIFICHIAMO IL SUPERAMENTO DEL CORSO DI

SEDUZIONE

CON VOTO FINALE 100 / 100 DA PARTE DI

ivana Lori

Nato/a a Padova

il 7/01/1991

Si riporta il programma di studio costituito da 25 ore

Persuasione e Seduzione: Definizione, Comunicazione verbale e non verbale, La prima impressione conta, Creare interesse, Linguaggio strategico, Persuasione e il cambiamento di atteggiamento; Uomini e donne: Due pianeti diversi, Alcune caratteristiche maschili, Alcune caratteristiche femminili; L'arte della seduzione, Il segreto dei grandi seduttori, La sirena, Dongiovanni, Casanova, Altri stili di seduzione, La vittima ideale; Seduzione via Internet: Presentarsi online, Il primo incontro, Cogliere segnali non verbali.



ACCADEMIA DOMANI

*Questo Certificato
è validato
dal sistema VeriForm*



DOTT. FABIO REBECCHI

Legale Rappresentante

Fabio Rebecchi
ACCADEMIA DOMANI S.R.L.
di Rebecchi Fabio
Via Pietro Blaserna 40, 00146 Roma
C.F. e P.IVA 04909251003



IN DATA 12/11/22 CERTIFICHIAMO IL SUPERAMENTO DEL CORSO DI

RELAZIONI INTERPERSONALI

CON VOTO FINALE 100 / 100 DA PARTE DI

ivana Lori

Nato/a a Padova

il 7/01/1991

Si riporta il programma di studio costituito da 25 ore

I modelli di comunicazione tra persone, Il pensiero e la mente, La comunicazione non verbale, L'interpretazione di atteggiamenti, comportamenti e opinioni, Gestire i rapporti interpersonali, Gestire il rapporto con noi stessi, Gestire l'ansia nei rapporti con gli altri, Come migliorare la relazione con se stessi e con gli altri, Gestire i conflitti, Comprendere e gestire diverse tipologie relazionali.



ACCADEMIA DOMANI

*Questo Certificato
è validato
dal sistema VeriForm*



DOTT. FABIO REBECCHI

Legale Rappresentante

Fabio Rebecchi
ACCADEMIA DOMANI S.R.L.
di Rebecchi Fabio
Via Pietro Blaserna 40, 00146 Roma
C.F. e P.IVA 04909251003



IN DATA 18/11/22 CERTIFICHIAMO IL SUPERAMENTO DEL CORSO DI

PERSONAL SHOPPER E CONSULENTE D'IMMAGINE

CON VOTO FINALE 100 / 100 DA PARTE DI

ivana Lori

Nato/a a Padova

il 7/01/1991

Si riporta il programma di studio costituito da 55 ore

Immagine e modalità di comunicazione non-verbale, Evoluzione del mercato della moda e la psicologia dell'acquisto, L'attività e competenze di un Consulente di Immagine e di un Personal Shopper; Tecniche di analisi dell'immagine: analisi del colore, dei tessuti, dell'abbigliamento, degli accessori, Tecniche di consulenza adatte a seconda del tipo di clientela; Studio del guardaroba e attività di Personal Shopping, mirata all'immagine ideale stabilita per ogni cliente; Studio della moda e del tipo di abbigliamento adatto ad ogni circostanza; Modalità e consigli pratici per iniziare una carriera come Consulenti d'Immagine e Personal Shopper.



ACCADEMIA DOMANI

*Questo Certificato
è validato
dal sistema VeriForm*



DOTT. FABIO REBECCHI

Legale Rappresentante

Fabio Rebecchi
ACCADEMIA DOMANI S.R.L.
di Rebecchi Fabio
Via Pietro Blaserna 40, 00146 Roma
C.F. e P.IVA 04909251003



IN DATA 14/11/22 CERTIFICHIAMO IL SUPERAMENTO DEL CORSO DI

CORSO DI GALATEO

CON VOTO FINALE 100 / 100 DA PARTE DI

ivana Lori

Nato/a a Padova

il 7/01/1991

Si riporta il programma di studio costituito da 25 ore

Il Galateo e l'esteriorità al giorno d'oggi, Il Galateo nelle diverse situazioni sociali, Il Galateo e l'arte della conversazione, Il Galateo e l'educazione a casa e in tavola, Il Galateo al ristorante, Il Galateo al lavoro, Il Galateo matrimoniale, Il Galateo fra vicini, Il Galateo e gli animali, Il Galateo in vacanza.



ACCADEMIA DOMANI

*Questo Certificato
è validato
dal sistema VeriForm*



DOTT. FABIO REBECCHI

Legale Rappresentante

Fabio Rebecchi
ACCADEMIA DOMANI S.R.L.
di Rebecchi Fabio
Via Pietro Blaserna 40, 00146 Roma
C.F. e P.IVA 04909251003



IN DATA 8/11/22 CERTIFICHIAMO IL SUPERAMENTO DEL CORSO DI

COMUNICAZIONE E PERSUASIONE

CON VOTO FINALE 93 / 100 DA PARTE DI

ivana Lori

Nato/a a Padova

il 7/01/1991

Si riporta il programma di studio costituito da 25 ore

Comunicazione e comunicazione non verbale: Che cos'è la comunicazione, Internal Locus of control, I principi base della comunicazione, I tre livelli della comunicazione, Anatomia della comunicazione non verbale, I segnali di gradimento e di rifiuto; Ascolto e stili relazionali: L'ascolto, Gli stili relazionali; Stili e tecniche di influenzamento personale: I quattro stili di influenza interpersonali, Definizione di persuasione, Cosa significa influenzare, Influenzare senza avere l'autorità formale, La valuta organizzativa.



ACCADEMIA DOMANI

*Questo Certificato
è validato
dal sistema VeriForm*



DOTT. FABIO REBECCHI

Legale Rappresentante

Fabio Rebecchi
ACCADEMIA DOMANI S.R.L.
di Rebecchi Fabio
Via Pietro Blaserna 40, 00146 Roma
C.F. e P.IVA 04909251003

